

平成28年7月1日

## 第2回航空機産業海外ビジネス商談実務研修のご案内

(一社)中部航空宇宙産業技術センター

標記について、下記のとおり開催いたしますので、出欠の連絡を、平成28年7月13日(水)までに、メールまたは FAX にてご連絡ください。

### 記

1. 日 時:平成28年7月19日(火)13:30~17:00
2. 場 所:国際ビジネス支援センター セミナールーム  
(名古屋市中村区名駅4-5-38 ウィンクあいち18階)
3. 主 催:中部経済産業局、(一社)中部航空宇宙産業技術センター(C-ASTEC)
4. 共 催:(独)日本貿易振興機構(ジェトロ)
5. 協 力:航空宇宙産業販路開拓支援事業実行委員会
6. 内 容:ビジネス英語  
～展示会・商談会に備えて英語でのプレゼン手法を学ぶ～
7. 講 師:トレード・コンシェルジェ Street Smart 代表 法嶋 由昭 氏

#### 【講師ご紹介】

大阪大学法学部卒業後、住友商事(株)に入社。ニューヨーク事務所に通算11年、台湾・高雄事務所に3年の駐在など、海外で豊富な貿易実務経験を有する。2011年春、山形県立産業技術短期大学校国際経営科教授を定年退官後、貿易コンサルタントを主な業務とする「トレード・コンシェルジェ Street Smart」を主宰。

軽妙な語り口と実践的な内容が好評で、全国各地で貿易実務やビジネス英語講座の講師を務められています。

8. 定 員:40名

\* 複数名参加希望の場合、会場収容人数等の関係から調整させていただきます。

9. 申込方法:

①FAX の場合:参加申込書にご記入の上、FAX:052-218-8528までお送りください。

②メールの場合:件名に、『第2回海外ビジネス研修申込み』とご記入の上、添付の参加申込書を  
E-mail:[seminar@c-astec.jp](mailto:seminar@c-astec.jp) までお送りください。

10. 申込締切日:平成28年7月13日(水)

#### ◇お問合せ先◇

(一社)中部航空宇宙産業技術センター(C-ASTEC) 担当:産業支援部 大海(おおがい)

TEL:052-221-6681 FAX:052-218-8528 URL:<http://c-astec.jp.net>

## ◇講義内容◇

### ①ビジネスマッチング事前準備として

商談会の流れと時間配分を考え、プレゼン資料の作成要領とビジネス英語の基本を学びます。

### ②ビジネスマッチング時の留意事項として

英語での効果的な自己紹介、次に繋げるためのポイントとして商談記録の取り方を学びます。

### ③ビジネスマッチング後のフォローアップとして

商談後のフォローメールのポイントと要領を学びます。

### ④グループワーク

グループに分かれて、自社の英語プレゼン資料を作成します。

※資料作成にあたって、コーディネーターがサポートします。

### ⑤英語プレゼンテーションによる発表

各グループの代表者からショートプレゼンテーションを行っていただきます。

### ⑥講師による講評・アドバイス

代表者によるプレゼンテーションの講評・アドバイスを自社のプレゼンテーションの参考にしてください。

## 【受講者の皆様へ】

第1回研修で商談準備や進め方について学んだことを生かして、会社概要とバイヤーの欲しがる情報として、以下の内容を事前にご準備いただき、各自の資料として当日ご持参ください。グループワークで使用します。

(英語で準備できる方は英語資料が望ましいですが、日本語資料でも可。)

- 会社パンフレット
- 会社概要(売り上げ、取引先、取得認証、保有設備と能力など)
- 自社の強み
- 対応できるサイズ・材料・作業内容
- 生産余力
- 実績・組織体制(受注・生産体制)

以上。