

航空機産業海外ビジネス商談実務研修

※第3回以降の日時・内容等について今後変更の可能性があることをご承知おきください。

主催：中部経済産業局
(一社)中部航空宇宙産業技術センター
共催：(独)日本貿易振興機構(ジェトロ)
協力：航空宇宙産業販路開拓支援事業実行委員会

セミナー (集合形式)



個別コンサルティング (個社訪問)

第1回 7月1日(金) 13:30～17:00 於：安保ホール301

- ①ガイダンス
- ②海外企業との商談の進め方(C-ASTEC 大海浩)
- ③海外航空機市場参入のポイント(C-ASTEC コーディネーター 杉山哲重)
- ④名刺交換会

受講
必須

希望者
のみ

第2回 7月19日(火) 13:30～17:00 於：ウインクあいち18階(セミナールーム)

- ①ビジネス英語～展示会・商談会に備えて英語でのプレゼン手法を学ぶ
(講師：トレード・コンシェルジェ Street Smart 代表 法嶋由昭 氏)

希望者
のみ

第3回 8月19日(金) 13:30～17:00 於：ウインクあいち18階(セミナールーム)

- ①海外ビジネスに必要な知識(契約、知財等)
(講師：ジェトロ新輸出大国コンソーシアム・エキスパート 上田晋作 氏((株)エヌブリッジ代表取締役))
- ②海外との実務経験を踏まえて(旭金属工業(株))
- ③上記実務経験の解説(上田氏)

希望者
のみ

第4回 8月下旬～9月上旬 13:30～17:00 於：未定

- ①英語商談・交渉実践(模擬交渉)

希望者
のみ

第5回 9月13日(火)13:30～17:00 於：ウインクあいち18階(セミナールーム)

- ①商社から見た中小企業が陥りやすいポイント・事例と対策
- ②担当コーディネーターからのレクチャー
- ③支援メニュー紹介(商談フォローアップなど)

希望者
のみ

各企業のご要望に応じて個別にコンサルティング(商談後のフォロー含む)

(例)
・プレゼン内容のブラッシュアップ
・セミナー内容の補完、深掘り
・商談後のフォローアップ

JA2016(10月12日(水)～14日(金))

アジアNO.1クラスターエリアでのサポート・商談支援(コンシェルジュ、コーディネーター配置)